

**RheinCell Therapeutics GmbH, ein junges Biotechnologie-Unternehmen, ist auf die GMP-gerechte Generierung humaner induziert-pluripotenter Stammzellen (iPS-Zellen) aus Nabelschnurblut spezialisiert. Im zentralen Fokus steht der Aufbau einer iPS-Masterzellbank unter ATMP-Bedingungen. Diese Masterzellbank dient als Produktionsplattform zur „on-demand“-Herstellung unterschiedlicher Zelltherapeutika, wie beispielsweise Retinapigmentepithelzellen zur Behandlung der altersbedingten Makuladegeneration.**

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir am Standort Langenfeld eine(n)

## **Sales Manager (m/w)/ Business Development Manager (m/w)**

Dazu suchen wir eine Persönlichkeit mit naturwissenschaftlich-medizinischem Bildungshintergrund und mehrjähriger Berufserfahrung, bevorzugt aus dem ATMP/ Zelltherapie-Bereich. Zu Ihren Aufgaben gehören unter anderem:

- Systematische Analyse von Zielmärkten, Kunden und Kooperationspartnern
- Entwicklung und Ausarbeitung von Geschäfts- und Lizenzmodellen
- Ausarbeitung von Marktbearbeitungsstrategien sowie die Erschließung neuer Anwendungsgebiete für unsere Technologien und Produkte
- Neukundenakquise sowie Pflege von Bestandskunden
- Erstellung von Projektangeboten, Vertragsverhandlungen und Abschluss
- Repräsentation unseres Unternehmens bei Kunden und Geschäftspartnern sowie auf Kongressen, Fachmessen und wissenschaftlichen Tagungen
- Zielorientiertes Arbeiten in einem hoch motivierten Team in enger Abstimmung mit unseren Wissenschaftlern und der Geschäftsführung

Für diese abwechslungsreichen Aufgaben bringen Sie neben einem erfolgreich abgeschlossenen Studium Berufserfahrung in den Bereichen Vertrieb/ Business Development, idealerweise im Pharma-/Zelltherapie-Bereich mit. Teamfähigkeit, Zuverlässigkeit, eigenverantwortliches Arbeiten und Begeisterungsfähigkeit sind für Sie selbstverständlich. Weitere Voraussetzungen sind gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift sowie gute Office-Kenntnisse. Passend zu unserem Team suchen wir eine Person mit offenem und positiven Wesen, sehr guter Kommunikationsstärke und gesundem Selbstbewusstsein.

Die Stelle ist mit zahlreichen Möglichkeiten, eigene Ideen und Vorschläge zu verwirklichen, verbunden. Sie bietet die Chance, an einem zukunftsweisenden Ansatz der Stammzelltherapie teilzuhaben und mitzuwirken. Neben der Flexibilität und Offenheit eines jungen Unternehmens bieten wir ein angemessenes Gehalt, Kollegialität und ein spannendes Thema. Der Firmenstandort zwischen Köln und Düsseldorf ist verkehrsgünstig über Autobahn oder S-Bahn erreichbar.

Bitte senden Sie Ihre vollständigen und aussagefähigen Bewerbungsunterlagen inklusive Ihrer Gehaltsvorstellungen und des frühestmöglichen Eintrittstermins in elektronischer Form an:

### **RheinCell Therapeutics GmbH**

Herrn Jürgen Weißer  
[bewerbung@rheincell.de](mailto:bewerbung@rheincell.de)

Für weitere Informationen: [www.rheincell.de](http://www.rheincell.de)